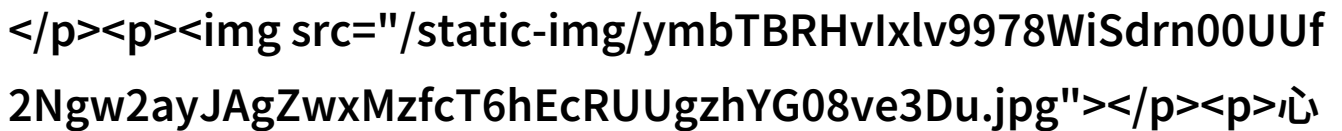


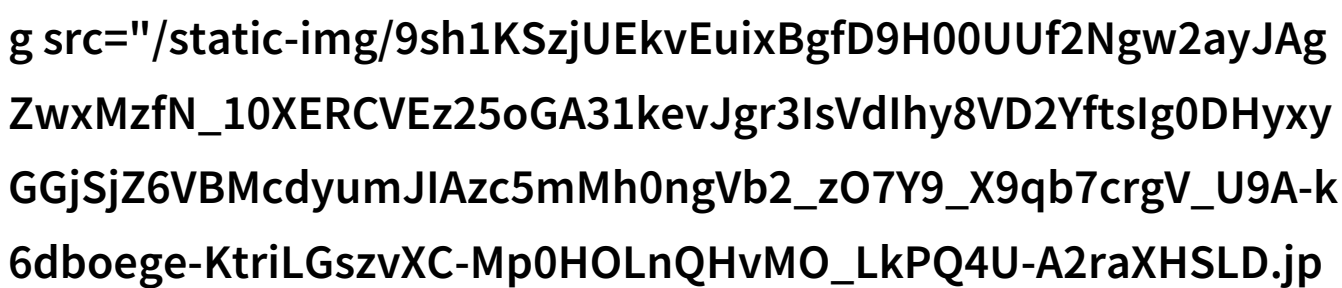
攻他提前发疯了揭秘心机与智谋的边界

在人际交往中，常有所谓的“攻他提前发疯了”的情况，即某人通过巧妙的手段、精准的判断和策略性的行动，让对方先一步陷入混乱或不利状态，从而获得优势。以下是对这一现象深度分析的一些关键点。



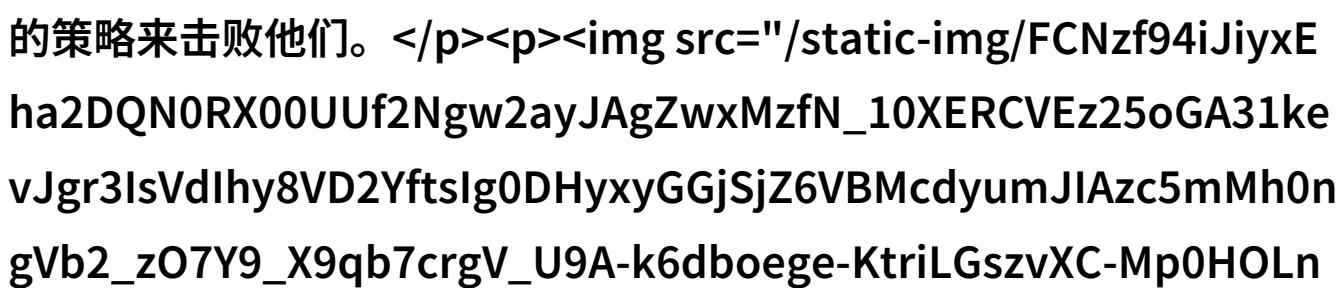
心理战术的运用

在现代社会，心理战术已经成为一种重要的手段。那些善于运用心理战术的人，可以通过言语、表情、甚至是肢体语言等方式，影响对方的心态，使其先行反应，以达到目的。



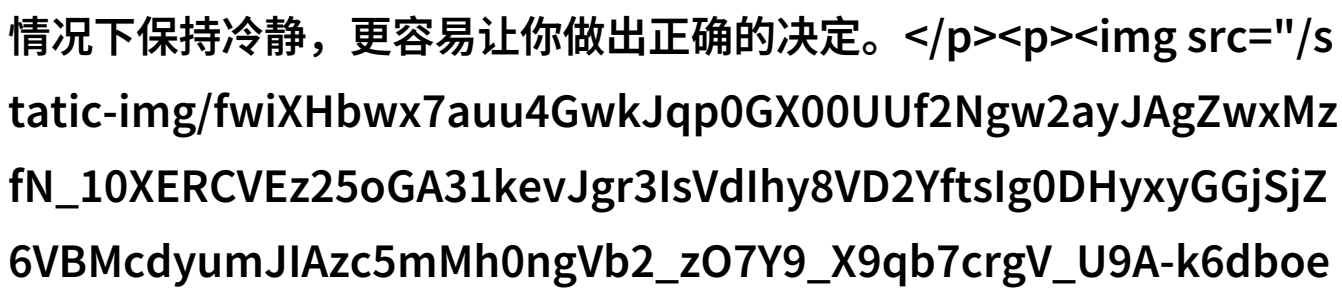
观察力与洞察力的提升

了解一个人之前需要对其进行细致观察，这包括他的行为模式、情绪反应以及可能出现的情境。只有当你能够预见到对方可能采取什么样的行动时，你才能制定出相应的策略来击败他们。



情绪管理与控制

控制自己的情绪对于成功地实施“攻他提前发疯了”非常重要。你不能让自己的情绪被动摇，因为这会导致你的计划失误。而且，在紧张的情况下保持冷静，更容易让你做出正确的决定。



><p>谈话技巧与沟通艺术</p><p>沟通能力是任何关系中的关键因素之一。如果你能够掌握高级谈话技巧，比如说断句得当、语气适宜，那么就可以更好地控制对话流向，使之走向有利于自己的方向。</p><p></p><p>隐性信息传递与解读</p><p>人们通常不自觉地透露很多隐性信息，这些信息如果能被正确解读，就能为你的决策提供宝贵线索。在一些情况下，这种隐性信息可能比显式表达出来的话更具有说服力和权威性。</p><p>适应环境变化的能力</p><p>环境总是在变化，对方也许会突然改变立场或者提出新的要求，因此要不断调整策略以适应这些变化。这需要极强的大局观和灵活思维能力。</p><p>下载本文pdf文件</p>